



易贸集团源于易贸资讯，于 1999 年在上海成立。在前十年的发展中，企业致力于为大宗商品行业提供专业的信息、咨询、广告及会展服务，并成为国内大宗品行业服务领域的领军者。秉承“创新驱动”的发展理念，易贸在 2011 年完成重大战略及业务调整，成为以大宗商品现货电子交易平台为核心基础的电子商务领先企业，提供涵盖线上线下综合的交易服务。集团业务范围包括资讯、商务服务、经纪、供应链、金融及电子商务等，旨在为行业客户提供全方位、多领域的专业化服务。

2011 年易贸发展成为拥有上海东虹桥电子商务发展有限公司、上海易通电子商务有限公司、上海易贸商务发展有限公司等全资子公司及合资公司十余家的集团企业，员工人数逾千。在北京、广州、烟台、新加坡设立分支机构。

作为大宗商品交易服务专家，易贸集团将开创性地建立起一个便捷、透明、互信、共赢的大宗品商业“生态系统”，从而实现“让大宗商品交易更容易”的远大使命。

定位：大宗商品交易服务专家
远景：成为亚洲大宗商品电子商务领先企业
使命：让交易更容易
核心价值观：专业 创造 最好

网申地址：

<http://campus.cbichina.com>

公司地址：上海市长宁区金钟路 999 号 C 幢易贸
大楼(二号线淞虹路站)

公司网站：www.cbichina.com

公司邮箱：campus@cbichina.com



大宗品交易顾问

月收入：5000 + 提成奖金

岗位职责：

1. 获取交易实盘——追踪大宗品业内企业动态，发现买卖双方交易需求；
2. 确定交易需求——根据市场行情，深入挖掘合理价格，明确客户交易要求；
3. 完成实盘交易——精准匹配客户双方交易需求，锁定最优方案，促进交易达成；
4. 开发维护客户——维护和巩固核心客户关系，进一步开发潜在客户资源。

资格条件：

1. 本科学历，经济及商科类专业优先；
2. CET-6 450 分以上；
3. 具有优秀的沟通能力、判断与决策能力和团队合作精神。



海外大宗品交易顾问

月收入：6000 + 提成奖金

岗位职责：

1. 获取交易实盘——追踪大宗品业内企业动态，发现买卖双方交易需求；
2. 确定交易需求——根据市场行情，深入挖掘合理价格，明确客户交易要求；
3. 完成实盘交易——精准匹配客户双方交易需求，锁定最优方案，促进交易达成；
4. 开发维护客户——维护和巩固核心客户关系，进一步开发潜在客户资源。

资格条件：

1. 本科学历，经济及商科类专业优先；
2. CET-6 500 分以上或专业四级（TEM-4）良好及以上，获得高级商务英语或高级口译证书者优先；
3. 具有优秀的沟通能力、判断与决策能力和团队合作精神。